

Nordic Smart Government

# Nordic Smart Government 3.0

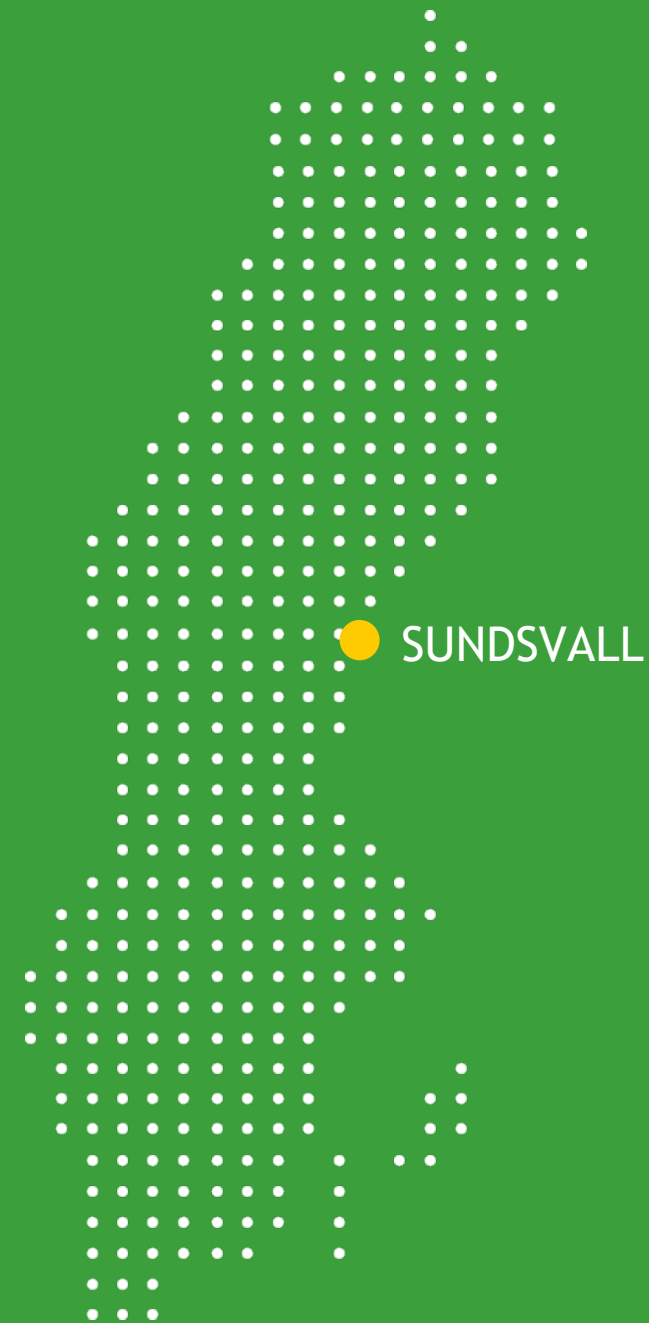
<https://nordicsmartgovernment.org/>

David Norheim, Brönnöysundregistrene

Nina Brede, Bolagsverket



# Bolagsverket



Bolagsverket ska skapa förutsättningar för ett näringsliv där man kan lita på varandra.

Kärnan i vårt uppdrag är att registrera och tillgängliggöra företagsinformation, som skapar värde för samhället.

# Visionen

Beräknad effekt  
250-270 miljarder  
NOK per år

Förenkla vardagen för små och medelstora nordiska företag och **skapa tillväxt** genom att använda **data, digitalisering** och **automatisering** mer effektivt och innovativt.



# Visionen

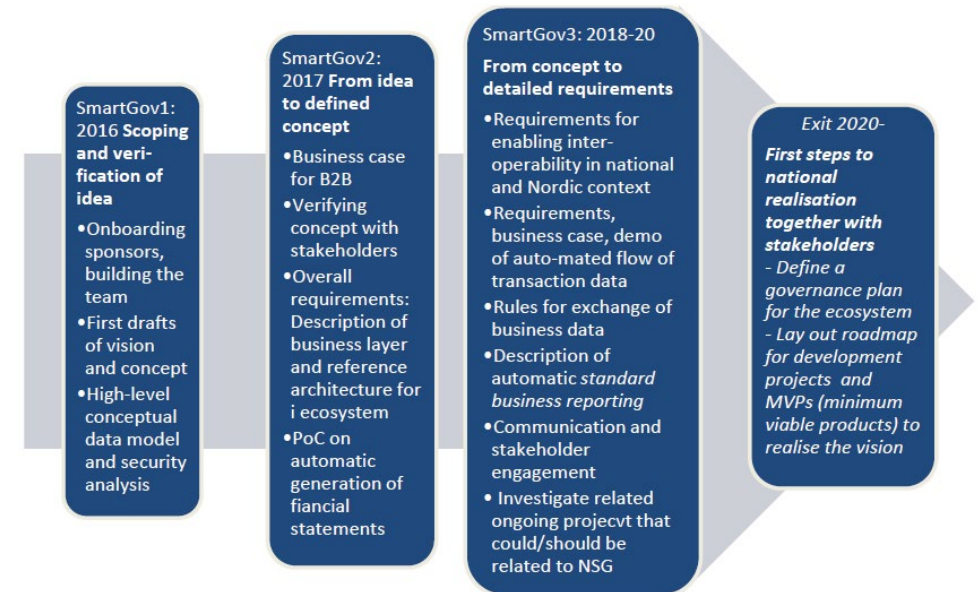
Beräknad effekt  
250-270 miljarder  
NOK per år

Förenkla vardagen för små och medelstora nordiska företag och **skapa tillväxt** genom att använda **data, digitalisering** och **automatisering** mer effektivt och innovativt.



# Vad är NSG 3.0 ?

- Nordisk samverkansprojekt
- Nordic Innovation - delfinansierar
  - Nordisk ministerrådet
- Myndigheter från samtliga nordiska länder
  - Registreringsmyndigheter
  - Skatte- och statistikmyndigheter
- Nationella team med fokus på att skapa nationella förutsättningar



~~Administration  
Bokföring  
Rapporter  
uppgifter~~

Bygga relationer  
Träffa kunder  
Utveckla affären  
Skapa nya produkter  
och tjänster





Ägna tid till sitt företagande –  
göra rätt saker

Lämna information en gång

Mindre administration

Mindre myndighetskrångel

Inte behöva använda många  
olika programvaror



Lösningar på deras  
utmaningar ska inte kosta  
mycket och kräva många olika  
program

Vill kunna röra sig mellan  
programvaror

"Vi vill tjäna pengar – inte  
förlora pengar"

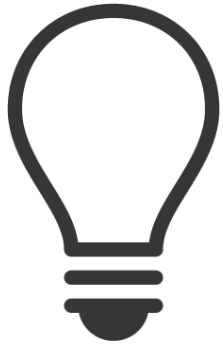


Själv bestämma när, hur och  
vilka som ska få ta del av  
informationen

"Hur vet jag att min  
information är skyddad från  
obehöriga och inte hamnar i  
fel händer?"

Vill ha kontroll över egna data

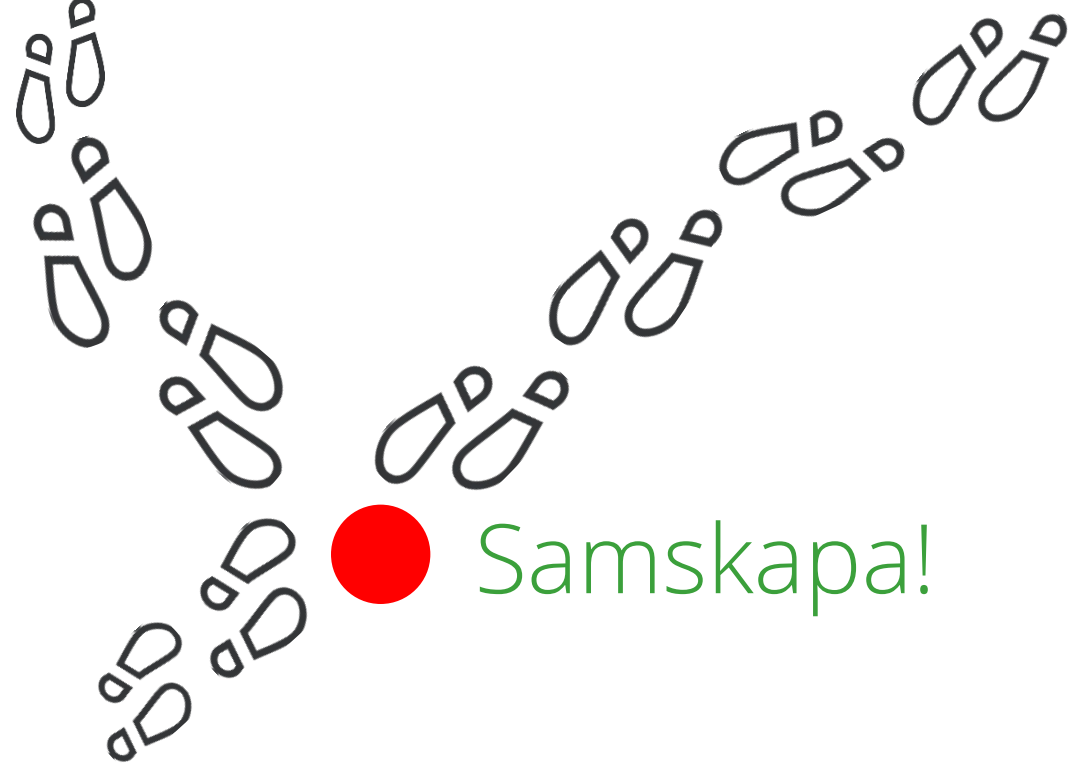




Hur?

Det står klart, de små och medelstora företagen har idag problem och utmaningar som vi i är en del av lösningen till.

Men. Vi har inte utrymme att säga åt andra aktörer vad de behöver göra. Vi vill heller inte göra det.



Samskapa!

Istället vill vi lösa problemen och angripa utmaningarna tillsammans med tredjepartsleverantörer och aktörer på den privata marknaden.


Det är då vi skapar de bästa lösningarna för våra gemensamma kunder – de små och medelstora företagen.

# Verdiskapning for små og mellomstore bedrifter

*Hva hvis du hadde mer tid til å fokusere på det du egentlig vil jobbe med?*

- NSG reduserer administrative byrder og sparer deg tid ved å automatisere finansielle prosesser og rapportering til myndighetene
- Et åpent og transparent marked som øker tillit mellom forretningspartnere
- Økt konkurranseevne og et mer effektivt Nordisk marked
- Forenkling av kredittvurdering gjør det enklere å være en entreprenør

Resultat: Økt vekst, innovasjon og mer tid til den faktiske jobben



Estimert effekt  
B2B er 25-27  
milliarder euro  
årlig fra 2027

# Findings from Norway

## Business systems vendors

- They all support NSGs vision
- Increase adoption of eInvoices
- Data should be available through standardized APIs
- SMEs should own their own data when changing business system vendor
  - It should be easier changing business system vendor
- Accounting at the general level before the detailed bookkeeping
- Agreement and order as evidence



# Findings from Norway

## Value adding services

- It should be easy changing business system without losing valuable data
- To prevent that ERP systems are proprietary, the opportunity for a PSD2 for the ERP systems should be looked into
- Standardizing APIs would make it easier for value adding services to integrate with different business systems
- There should be clear and visible benefits for the SMEs to move from on premise to cloud

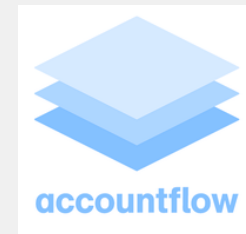
Har nå mye materiale som vi nå ønsker å gjøre til en brukerundersøkelse



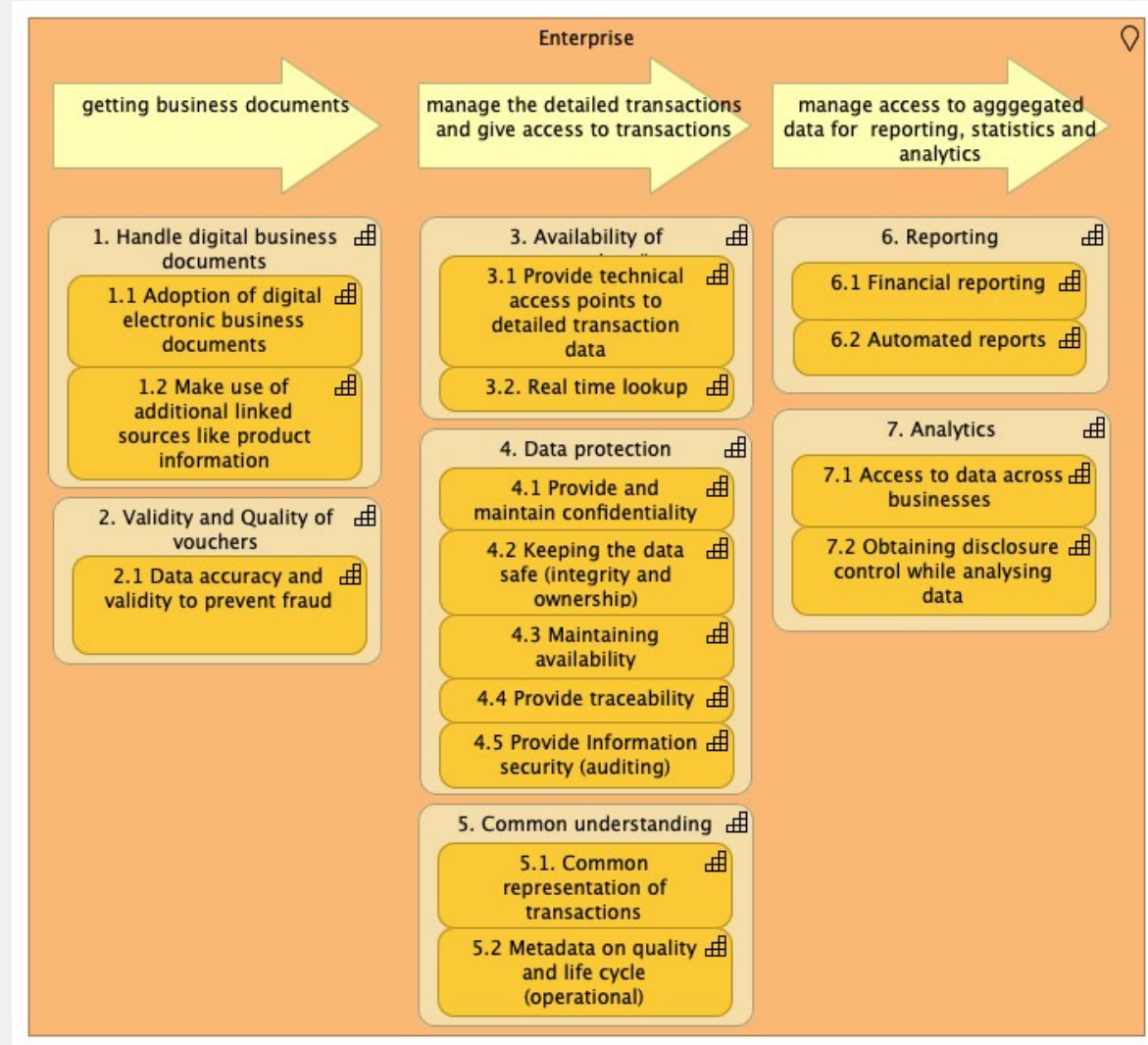
Driv



Puls



*The capabilities NSG address falls into three business activities; getting the documents, detailed level data and aggregated data.*



Evne

Mulige tiltak

Vurdering

High impact (for the invoice receiver), low cost due to public procurement already demands this. Finland may have more legacy than others.

1. Handle digital business documents

1.1 Adoption of digital electronic business documents

Business systems must complete the implementation of the OpenPeppol BIS standards, and market the feature to their customers. As an example, they can recommend the sending of an invoice if the customer is able to receive it.

Regulators must extend the regulation from public procurement to the demand sending of invoices from public sector.

Regulators can require that when the customer supports invoices, suppliers must send invoices in that format. This is similar to requirements for secure digital mail.

Regulators can demand a certain group of companies to use digital accounting systems. E.g. a limited company can have a minimum capital requirement (Incorporations = 1 NOK?).

Standardization organisation, e.g. CEN, should standardize the content of eReceipts.

Business systems must implement, when standardized, eReceipts

Business systems

Regulators

Standardisation organisation

Tiltakseier

